foliume

GUÍA PRÁCTICA PARA CORREDURÍAS

Insurtech sin rodeos: *tendencias, beneficios y startups*

Qué son las insurtech, cuánto dinero está entrando y adónde, qué aportan a corredurías y clientes, y las seis que conviene tener en el radar.

Guía de Foliume | Edición 2025 | Lectura de 6 minutos

Las insurtech son empresas que combinan seguros y tecnología para hacer que el sector sea más ágil, digital y eficiente. La mayoría son startups, aunque cada vez más aseguradoras tradicionales adoptan modelos similares.

Su objetivo es siempre el mismo: mejorar procesos, reducir trabajo manual, ofrecer experiencias más simples y rápidas, y aportar tecnología para tomar mejores decisiones. Igual que las fintech cambiaron la banca, las insurtech están transformando cómo se venden, gestionan y viven los seguros.

01 EL MERCADO

Tamaño del mercado insurtech *en 2025 y 2026*

La inversión en insurtech sigue creciendo, pero con un foco cada vez más claro. Según los datos globales del tercer trimestre de 2025:

1.010 M$	75 %	76
de inversión total en el trimestre	de la financiación fue a insurtech centradas en inteligencia artificial	operaciones, el número más bajo desde 2020

- Las insurtech orientadas a seguros comerciales captaron más de 470 millones de dólares.
- Las compañías de seguros y reaseguros participaron en 51 inversiones tecnológicas.

> La lectura es sencilla: menos volumen de operaciones, pero mucha más inversión en soluciones con IA, que siguen siendo el motor de crecimiento del sector.

02 QUÉ APORTAN

Beneficios *y aplicaciones*

Las insurtech cubren un abanico enorme de aplicaciones: desde tarificación inteligente hasta asistentes virtuales, pasando por seguros digitales o automatización avanzada.

PARA ASEGURADORAS Y CORREDORES

- Automatización de tareas repetitivas.
- Tarificación y suscripción más precisas.
- Mayor eficiencia operativa.
- Más tiempo para asesorar y atender clientes.

PARA EL CLIENTE FINAL

- Experiencias más rápidas y digitales.
- Procesos online claros y simples.
- Productos personalizados.
- Mayor transparencia.

Aplicaciones comunes

- Seguros de auto basados en el uso.
- Seguros del hogar conectados con dispositivos inteligentes.
- Seguros de vida digitales con contratación exprés.
- Seguros comerciales con análisis avanzado de riesgo.
- Seguros de mascotas con reembolsos automáticos.

03 EJEMPLOS

Insurtech en pleno crecimiento: *seis ejemplos*

COVU

Externalización inteligente de operaciones con IA para que las agencias reduzcan carga operativa y mejoren la experiencia del cliente. Acaba de levantar una serie A de 12,5 millones de dólares.

Foliume

Plataforma de inteligencia artificial para corredurías y agencias. Elimina tareas manuales sin reemplazar los sistemas existentes. En el centro está Wilfredo, el agente que cotiza, renueva, abre partes y gestiona directamente con las compañías, con el equipo aprobando desde el mismo tablero.

Agentero

Conecta a agentes con aseguradoras digitales y ofrece una plataforma unificada para gestionar relaciones, distribución y cartera.

Glovebox

Une lo humano y lo digital: su app permite a los clientes acceder a pólizas, pagos, documentos o siniestros desde un único lugar.

Life5

Especializada en seguros de vida digitales. Procesos sencillos y rápidos, para quienes quieren resolverlo todo desde el móvil.

Vouch

Compañía de seguros diseñada para startups de inteligencia artificial. Cubre riesgos asociados a modelos, datos y productos tecnológicos.

04 PARA EMPEZAR

Checklist y consejos *para empezar*

Checklist rápida para agencias y corredores

- ¿Tus procesos son manuales o digitales?
- ¿Revisas y ajustas tarifas automáticamente?
- ¿Ofreces una experiencia totalmente digital a tus clientes?
- ¿Tus agentes dedican más tiempo a tareas administrativas que a asesorar?

Si respondes que sí a alguna de estas preguntas, es el momento de ver cómo la tecnología puede quitarle tareas a tu equipo.

Consejos rápidos

01 **Evalúa tus procesos actuales**

E identifica las tareas repetitivas.

02 **Prioriza siempre la experiencia del cliente**

Es lo que diferencia a las insurtech que funcionan.

03 **Elige herramientas que puedan crecer con tu negocio**

Evita soluciones que se queden cortas en un año.

04 **Forma a tu equipo**

Para aprovechar bien la tecnología.

05 **Haz pruebas piloto**

Antes de implantar algo a gran escala.

06 **Mantente al día**

De las tendencias y novedades del sector.

CONCLUSIÓN

El futuro del seguro es digital, *y ya empezó*

La variedad de soluciones y tecnologías que ofrecen las insurtech demuestra que no existe una única forma de innovar en el sector asegurador.

Lo esencial es que todas contribuyen a modernizar la industria, haciéndola más ágil, accesible y centrada en las necesidades del cliente.

Con estos pasos, tu correduría estará lista para ofrecer un servicio más moderno y competitivo.

foliume

La guía te dice qué hacer. *Foliume* lo hace contigo.

Tu equipo y los agentes de IA en el mismo tablero para cotizar, atender y gestionar directamente con las compañías. Tú apruebas, Wilfredo ejecuta.

Conocer Wilfredo →

Más recursos